



Unlock your sales potential

Data-driven insights for high-performing sales teams.

[Request a demo](#)

Almacenamiento y Comunicación en la Nube

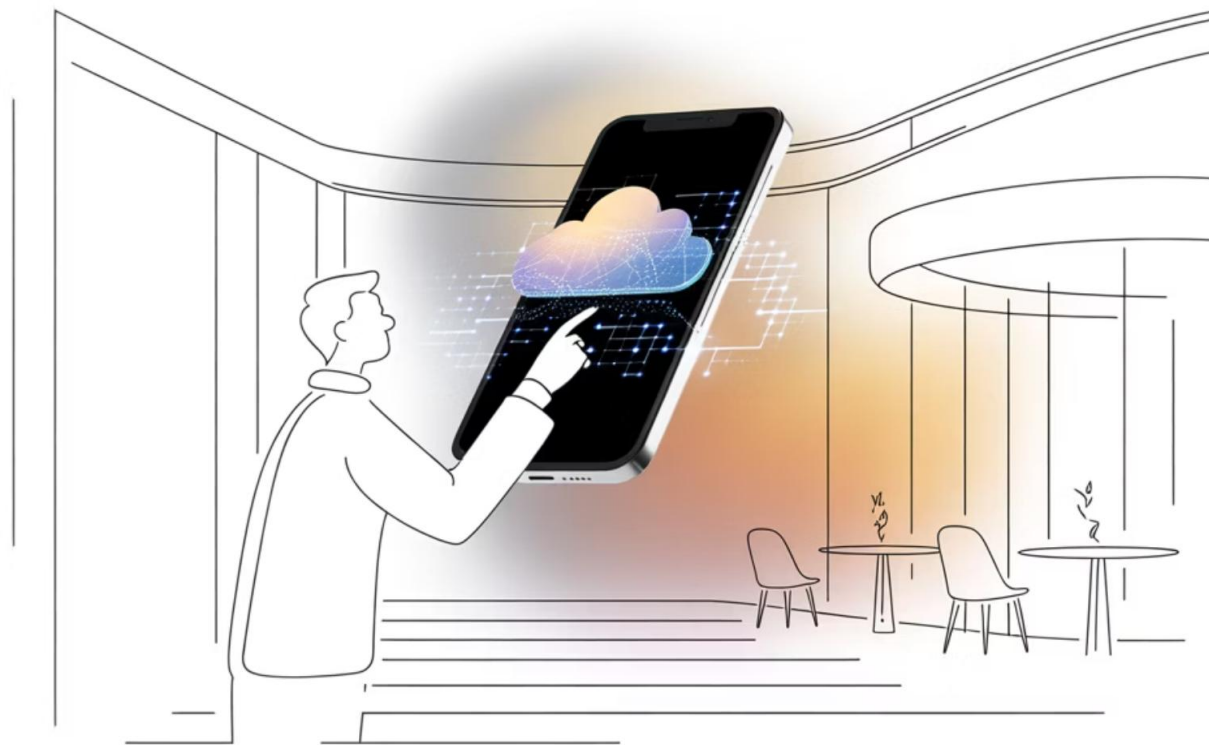
Herramientas Digitales para Ventas

Una guía práctica para profesionales de ventas que buscan optimizar su trabajo a través de soluciones en la nube.

Por Mgtr. Gustavo Palacios

La Nube en el Mundo de las Ventas

connectnow



connectnow
seamless sales. effortless access.

Transformando la forma de vender

- Acceso inmediato a información crítica
- Mayor agilidad en la respuesta al cliente
- Movilidad total: oficina en cualquier lugar
- Mejora significativa en la satisfacción del cliente

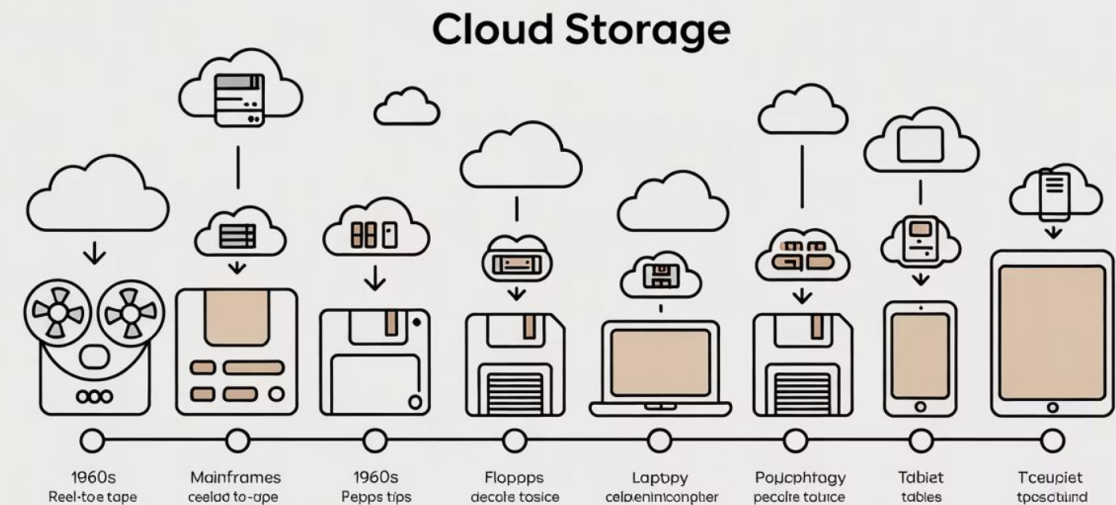
El 78% de los equipos comerciales que utilizan soluciones en la nube reportan incrementos en su productividad.

¿Qué es el Almacenamiento en la Nube?

Oficina Virtual Universal

Un espacio digital accesible desde cualquier dispositivo con conexión a internet, permitiendo guardar, compartir y editar documentos comerciales desde cualquier lugar.

Evolución Histórica



1960: J.C.R. Licklider introduce el concepto de "red intergaláctica"

1999: Salesforce revoluciona el sector con CRM basado en la nube

Ventajas Principales



Agilidad

Implementación rápida de soluciones sin necesidad de grandes inversiones en infraestructura física



Escalabilidad

Adaptación inmediata a las necesidades cambiantes del equipo comercial y su cartera de clientes



Seguridad

Entorno tolerante a fallos con protecciones avanzadas para información comercial sensible

Beneficios Específicos para Vendedores



Movilidad Total

Acceso a catálogos, precios y fichas de clientes desde cualquier lugar y dispositivo



Colaboración en Tiempo Real

Modificación simultánea de propuestas comerciales por varios miembros del equipo

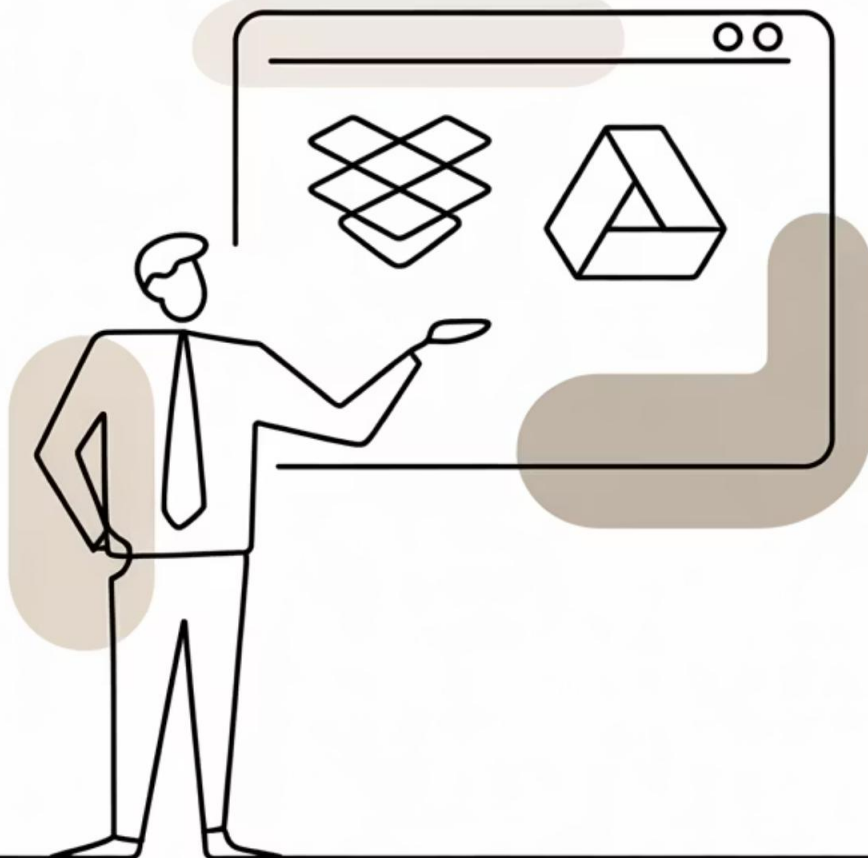


Seguridad Información

Protección avanzada para datos sensibles de clientes y estrategias comerciales

i Caso práctico: Los comerciales de Inditex actualizan pedidos en tiempo real durante visitas a clientes, sincronizando inmediatamente con el equipo de logística para acelerar entregas.

Plataformas Populares en Ventas



Almacenamiento General

- Google Drive (15GB gratis)
- Dropbox (2GB gratis)
- OneDrive (5GB gratis)
- Box (10GB empresas)

Soluciones Avanzadas

- AWS (infraestructura robusta)
- Mega (cifrado extremo)
- Terabox (capacidad masiva)
- iCloud (ecosistema Apple)

Específicas Ventas

- Salesforce (CRM integrado)
- HubSpot (marketing+ventas)
- Zoho CRM (documentación)
- Pipedrive (seguimiento)

Organización Efectiva de Carpetas



Estructura Recomendada

Por Cliente

Carpetas nominativas con subcarpetas para propuestas, contratos e historial

Por Producto/Servicio

Organización por líneas de negocio para facilitar comparativas y actualizaciones

Por Año/Trimestre

Estructura temporal para campañas y objetivos comerciales específicos

Permisos y Seguridad

Llaves Digitales

Control granular sobre quién puede ver, editar o compartir cada documento comercial

Roles Específicos

Asigna permisos según función: comerciales, managers, administración



Responsabilidad Compartida

El proveedor protege la infraestructura mientras tú proteges tus datos y accesos

Autenticación Multifactor

Añade una capa extra de seguridad para proteger información comercial sensible

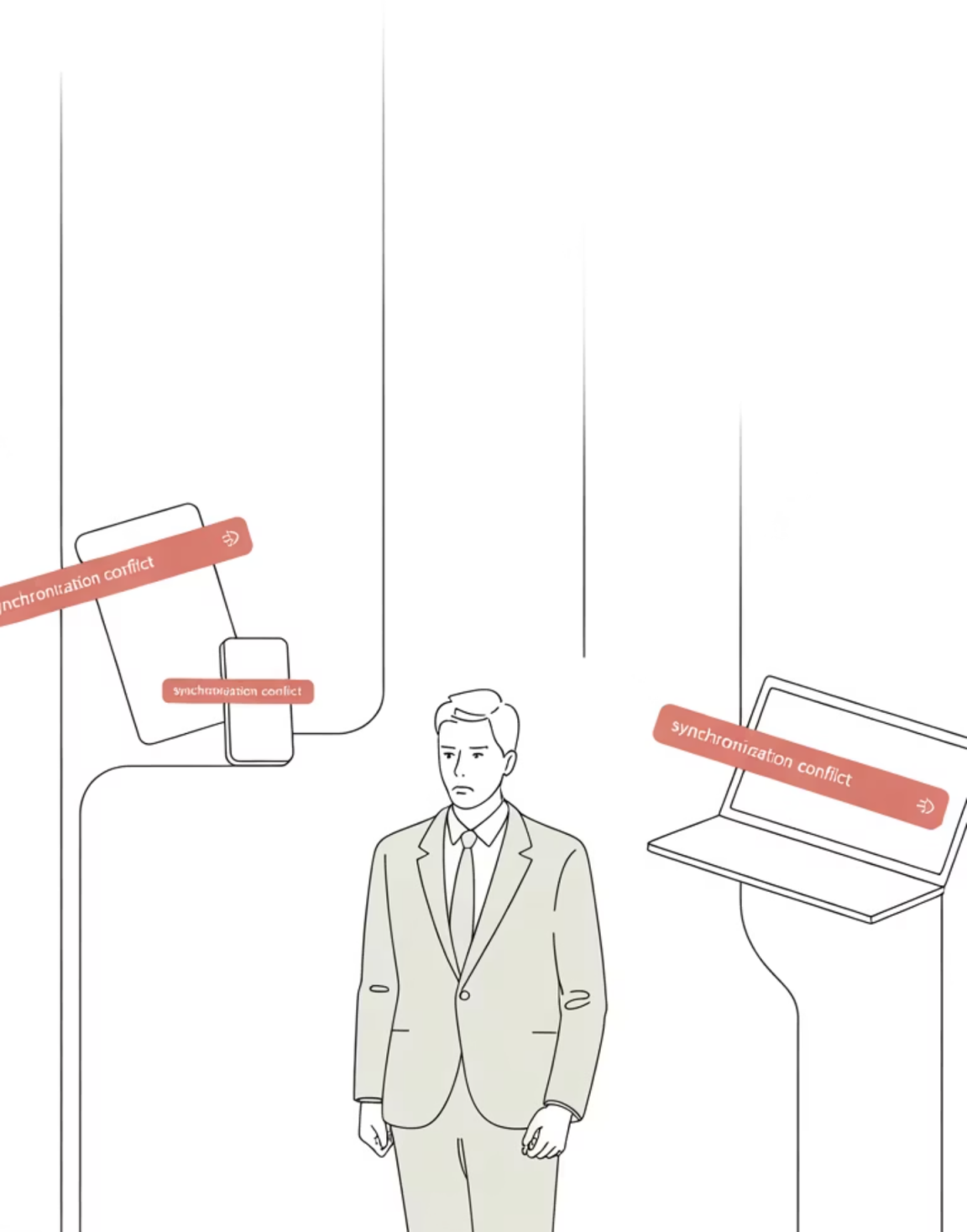
Sincronización: Pros y Contras

Ventajas

- Comodidad extrema en la gestión de archivos
- Almacenamiento masivo sin ocupar espacio local
- Acceso universal desde cualquier dispositivo
- Compartición sencilla con clientes y colaboradores

Problemas Potenciales

- Conflictos entre versiones de documentos
- Desorganización y caos documental sin estructura
- Propagación de virus y amenaza de ransomware
- Dependencia de la conexión a internet



Alternativas y Buenas Prácticas

1

Repositorio Centralizado

Soluciones como Dataprius ofrecen un punto único de acceso sin sincronización automática, evitando conflictos

2

Sincronización Protectiva

Establece reglas claras para evitar sobrescrituras y pérdidas de información comercial valiosa

3

Organización Sistemática

Implementa nomenclaturas estandarizadas y estructura coherente en todos los equipos de ventas

4

Formación Continua

Asegura que todo el equipo comercial conoce las mejores prácticas y protocolos de seguridad

✓ **Recuerda:** La nube es una herramienta poderosa para ventas, pero requiere organización y control para maximizar su potencial.

Referencias clase 12

Galindo. (2024, 23 de marzo). *7 comentarios*. Cómo funciona la sincronización en el almacenamiento en la Nube - Dataprius. Recuperado de <https://blog.dataprius.com/como-funciona-la-sincronizacion-en-el-almacenamiento-en-la-nube/>

Ruiz, F. (2022, 22 de diciembre). *Cómo funciona la sincronización en el almacenamiento en la Nube*. Dataprius. Recuperado de <https://blog.dataprius.com/como-funciona-la-sincronizacion-en-el-almacenamiento-en-la-nube/>

Tatai Chaloupka, P. (2024, 11 de marzo). *Seguridad de datos en la nube: definiciones, riesgos y 7 mejores prácticas para la protección de datos en la nube*. Safetica. Recuperado de <https://www.safetica.com/es/blog/seguridad-de-datos-en-la-nube-definiciones-riesgos-y-7-mejores-practicas-para-la-proteccion-de-datos-en-la-nube/>